



Satake News

入社半年の感想

東京店 高橋敏也さん

入社し、約5ヶ月が経ちました。お客様を持つようになり、少しでも早く東京店の力になれるように、より一層努力していきます。

江東センター 野田達弘さん

半年前に入社をして、今日まであっという間に日にちが過ぎたような感じがします。最初の頃は学生気分が抜けきれず遅刻や部長に叱責されたこともありましたが、徐々に社会人としての生活にも慣れてきて、今はようやく自分のエリアの道やお客様も覚えてきました。今は緊張感を持ち、安全確認をしながら運転をするようこころがけています。今日からまた一日一日あっという間に過ぎていってしまうので一日を大事に過ごしていきたいと思っています。

千葉店 佐藤航大さん

お疲れ様です、半年経って学んだ事に付いて。お客様と直接話をする中で、挨拶の大切さを学びました。初めて会うお客様に対して、自分とお客様との関わりをもつ、最初のきっかけになります。初めの頃は、緊張して小さい声で挨拶してましたが、一度、お客様と話できたのがきっかけになって、少しずつ出来るようになりました。挨拶をした後、そのまま自己紹介をさせて頂いたり、指示をいただけたりと、お客様との距離が短くなりました。挨拶ができると、私の事を話しやすい人と思っただけでしたし、次回はお客様の方から話しかけて下さいませ。
仕事を通して、気がついたことです。これまで、初対面の人と関わりがある経験がなかったのですが、仕事から、挨拶を学び、挨拶を通して自分自身が、明るくなれたと思います。これからも様々なことを、学べるように、自ら行動して、吸収していきたいと思っています。



城東店 崎山郁弥さん

入社してもう半年になりますが、扱っている商品の数多くてほんとに驚きました。9月から担当も持つことになったので、頑張りたいと思います。まだまだわからないことも多く、ご迷惑をおかけしてしまうこともあると思いますが、これからもよろしくお願いいたします。

城東店 横田あけみさん

入社して半年が経ち、分からない事が分かるようになってきて、少しずつスムーズにお客様とやりとりが出来るようになってきましたが、インテリアの業界は本当に幅が広いという事がわかり、まだまだ知らない事が沢山ありますが、積極的に仕事に取り組んでいきどんどん自分のスキルを上げていけるよう頑張りたいと思います。

千葉店 三山麻奈美さん

入社して半年ですが、毎日心掛けていることがあります。電話口でのお客様対応なので、電話越しでも好印象を持っていただけるように笑顔で接客するようにしています。また、営業事務は営業の手助けをする役目でもあります。そのためには商品知識が必要なので、日々新しい商品を覚えていき、お客様に説明をし、御注文を頂けるように努力しています。入社当初はわからないことが多かったですが、先輩方が優しく指導してくださるので、真摯に仕事に向き合うことができました。今後もお客様とより良い関係を築き、適切でわかりやすい商品説明ができるように知識を増やしていくことが目標です。

入社おめでとう

- 新卒 野田 達弘(江東センター)
- 崎山 郁弥(城東店)
- 佐藤 航大(千葉店)
- 横田 あけみ(城東店)
- 三山 麻奈美(千葉店)
- 中途 高橋 敏也(東京店)
- 川上 敦子(東京店)
- 伊藤 恵子(東京店)
- 関根 高司(千葉店)
- 中山 敬史(土浦店)
- 大熊 朋子(土浦店)
- 佐藤 杉子(土浦店)

お知らせ

江東センター 石黒仁司朗さんが無事定年を迎えました。尚、再雇用で継続して江東センターにて働いて頂いています。

秋葉原風景『8』

アキバの街では数字8のPOPを最近よく見かけます
ひとつご存知『AKB48』で劇場や公式ショップはじめ関連グッズなど多数あります
もうひとつはマイクロソフト『Windows8』で仕事に必要なPCの基本ソフトです
編集者Sの関心のあるのはどちらの8でしょう？



草津では10月中旬下旬にかけて紅葉の見ごろがやってまいります。草津、下田の保養所ともご予約をお待ちしております。



平成24年 東京内装材協同組合野球大会



緊迫の投手戦で、渋沢、野田の長打も得点に結びつかず1対3で惜敗しました。選手の皆さんご苦労様でした。

